

---

## Convergence marchés

[Imprimer](#)

**« FAIRE BENEFICIER LES TPE/PME-PMI REGIONALES DU POTENTIEL DE BUSINESS DES MARCHES PUBLICS EN NOUVELLE AQUITAINE ».**

Image



**7 milliards d'euros\***, c'est, le montant des marchés publiés en Nouvelle Aquitaine en 2018  
La commande publique, c'est réellement du business à capter pour les entreprises de toute taille et tout domaine.

---

## **DES INTERETS CONVERGENTS**

### **>>> TPE/PME-PMI**

- Développer l'impact commercial avec des contacts qualifiés
- Faire connaître ses compétences et ses innovations
- Améliorer sa connaissance des besoins des donneurs d'ordre et anticiper les marchés
- Structurer l'offre avec des outils appropriés

### **>>> ACHETEURS PUBLICS**

- Accroître le sourcing
- Développer la connaissance des capacités d'innovation du tissu local
- Donner de la visibilité sur les programmations achats
- Echanger avec les fournisseurs pour adapter les procédures et les simplifier

## **OFFRE DE SERVICES**

### **RENCONTRE « DEVENEZ FOURNISSEUR »**

Un donneur d'ordre explique ses typologies d'achats, ses besoins actuels et son fonctionnement.

### **ATELIER PRÉ-INFORMATION APPEL D'OFFRES**

Un donneur d'ordre présente un prochain appel d'offres (périmètre, attentes acheteur et équipes techniques, écueils à éviter, groupement). Les TPE/PME peuvent ainsi dialoguer et anticiper leur réponse, seule ou à plusieurs.

### **ATELIERS PRATIQUES**

Des acheteurs décryptent les cahiers des charges, vulgarisent, informent sur les évolutions (chorus pro, dématérialisation, ...)

### **RDV INDIVIDUEL ACHETEUR/ENTREPRISE**

1er contact avec un donneur d'ordre, présentation de ses compétences, en vue de développer une

relation commerciale ultérieure.

## APPUI INDIVIDUEL

Accompagnement pour répondre à un appel d'offre [aspects administratifs et conseils pour la rédaction]

## contact

**Françoise DELPRAT**

05 56 79 50 11 | [fdelprat@bordeauxgironde.cci.fr](mailto:fdelprat@bordeauxgironde.cci.fr)

**+ de 50 opérations menées avec**

Image



